

# Mastère Manager d'affaires

Marketing achat et entrepreneuriat

CERTIFICATION

HABILITATION

## Objectifs de formation

À l'issue de la formation, le titulaire du Mastère Manager d'affaires porte la responsabilité de détecter et de négocier des contrats commerciaux. Pilotant le développement d'affaires complexes, il/elle anime et dirige, d'un point de vue fonctionnel, l'équipe pluridisciplinaire qui accompagne la mission.

## Programme

### Bloc A :

- Analyser et détecter des marchés porteurs
- Assurer une veille
- Concevoir une stratégie de prospection

### Bloc B :

- Mettre en œuvre la stratégie commerciale
- Construire une solution commerciale
- Négocier une affaire
- Développer son portefeuille Anglais des affaires

### Bloc C :

- Constituer et manager des équipes
- Démarche de recrutement
- Management des équipes
- Animation des réunions

### Bloc D :

- Elaborer, piloter et optimiser l'activité d'un centre de profit

## Infos pratiques

### Durée

2 Année(s) dont 952 Heure(s) en centre

### Rythme en entreprise

3 semaines/mois

### Tarif(s)

Alternance : coût de la formation pris en charge par l'OPCO de l'entreprise

### Rennes/Bruz Faculté des Métiers

Campus de Ker Lann,  
6 rue des frères Montgolfier ,

35172 Bruz

## Contact



**CINOT Cilia**

ccinot@fac-metiers.fr

02.99.05.46.04

## Les plus

- Accompagnement à la mise en relation et aux entretiens de recrutement
- Pédagogie fondée sur l'alternance afin de favoriser la montée en compétences.
- En Entreprise : prise en main progressive des missions confiées en accord avec les objectifs de la formation.
- En Formation : enseignements dispensés par des consultants bénéficiant de parcours professionnels dans la direction d'entreprise, la négociation, le management d'équipes et la direction de centres de profits et des enseignants issus du monde universitaire
- Les enseignements alterneront conférences, cours magistraux, ateliers, challenges , pédagogies inversées et e-Learning.
- Après votre formation, stage possible de trois à six mois en Europe dans le cadre du programme ERASMUS +.

## Les conditions d'admission

### Prérequis

Bac+3 validé

→ Niveau d'entrée : Niveau 6 (BAC+3) ↔ Niveau de sortie : Niveau 7 (BAC+ 5)

### Sessions

Bruz

- 2021

## Le parcours de formation

### Modalités d'évaluation

Evaluations pédagogiques Evaluations professionnelles Auto évaluation de l'apprenant Evaluation des Soft Skills Dossier bilan, support du Grand oral Pas de certification par blocs de compétences (sauf cas contraire).

### Modalités pédagogiques

Pédagogie de l'alternance, apports théoriques et méthodologiques, nombreux exercices d'application s'appuyant sur des cas d'entreprise, pédagogie active et participative. Apports théoriques et méthodologiques, nombreux exercices d'application s'appuyant sur des cas d'entreprise, pédagogie active et participative.

### Habilitation

### Certification

### Modalités d'entrée

Etude du dossier, entretien individuel de motivation et validation du projet professionnel.  
Inscription en ligne sur le site Internet.  
Les inscriptions à la Faculté des Métiers sont ouvertes de Janvier à Décembre.

### Perspectives métiers

Directeur commercial/directeur d'agence, manager d'affaires, responsable d'un centre de profit, ingénieur commercial, chef de projet d'affaires, commercial-développeur d'affaires

FACULTÉ  
DES MÉTIERS  
FOUGÈRES | RENNES | ST-MALO

## En savoir plus Certification professionnelle - diplôme

**Intitulé :** Manager d'affaires

**Code RNCP :** 31915

Date et mise à jour des informations : 22/06/2021

Extrait de la description de la formation. Consultez l'intégralité des informations relatives à cette formation sur notre site internet [www.fac-metiers.fr](http://www.fac-metiers.fr)