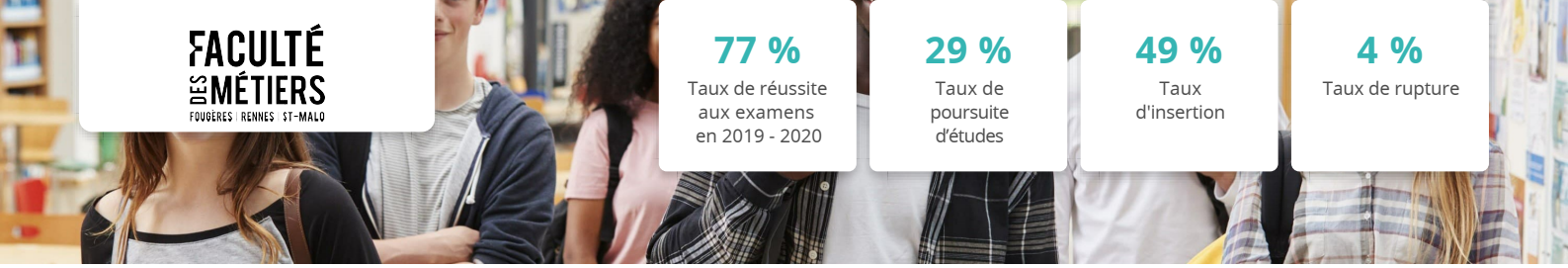

77 %	29 %	49 %	4 %
Taux de réussite aux examens en 2019 - 2020	Taux de poursuite d'études	Taux d'insertion	Taux de rupture

Brevet de Technicien Supérieur Management Commercial Opérationnel - Hubside Store

Vendeur-conseil chez Hubside Store

NOUVEAUTÉ DIPLÔMANTE PRÉSENTIEL APPRENTISSAGE STATUT SALARIÉ

Objectifs de formation

Hubside Store recrute des Vendeurs-conseil en alternance pour la préparation d'un BTS Management commercial opérationnel. A l'issue de la formation, le titulaire du BTS MCO est capable de prendre la responsabilité opérationnelle d'un secteur ou d'un rayon. Il prend en charge la relation client ainsi que l'animation de l'offre. Il assure la gestion opérationnelle de son univers ainsi que le management de son équipe. Dans un objectif de développement des ventes en magasin et en ligne, il travaille dans un contexte d'activités commerciales digitalisées.

Programme

Développer la relation client et assurer la vente conseil

- Assurer la veille informationnelle, entretenir la relation client
- Réaliser et exploiter des études commerciales
- Vendre dans un contexte omnicanal

Animer et dynamiser l'offre commerciale

- Élaborer, adapter en continu l'offre de produits, de services
- Développer les performances de l'espace commercial
- Concevoir, évaluer l'action / communication commerciale

Assurer la gestion opérationnelle

- Gérer les opérations courantes
- Prévoir et budgétiser l'activité
- Analyser les performances

Manager l'équipe commerciale

- Recruter des collaborateurs
- Organiser, animer le travail de l'équipe, évaluer ses performances

Développer sa culture générale et son expression

- Développer une communication efficace à l'oral et à l'écrit
- Pratiquer une langue vivante étrangère
- Enrichir ses connaissances dans son domaine professionnel
- Répondre aux différents enjeux et objectifs de l'entreprise

Maîtriser les outils digitaux

- Comprendre les impacts de la digitalisation sur les UC
- Développer ses compétences digitales grâce à des outils

Les plus

- Partenariat exclusif avec Hubside Store : 15 postes à pourvoir dans l'Ouest.
- Rémunération complémentaire sur objectifs + mutuelle, prévoyance, tickets restaurant, participation au transport
- Perspective d'embauche en CDI à la fin de la formation et possibilité d'évoluer rapidement
- Hubside Store détient le label HappyAtWork et HappyTrainees

Infos pratiques

Durée

24 Mois dont 1350 Heure(s) en centre

Tarif(s)

Alternance : coût de la formation pris en charge par l'OPCO de l'entreprise

Contacts

Les conditions d'admission

Prérequis

Etre titulaire du baccalauréat ou d'un diplôme de niveau 4

Modalités de recrutement

Dossier de candidature, entretien de motivation, signature d'un contrat d'alternance avec une entreprise.

Niveau d'entrée : BAC (Niv. 4)

Le parcours de formation

Type de parcours

Présentiel

Modalités d'évaluation

Contrôles réguliers de connaissances, examens blancs, mises en situation pratiques, Examen en fin de formation de l'Education nationale ou en contrôle Continu sur les deux ans. Pas de certification par blocs de compétences (sauf cas contraire).

Modalités pédagogiques

Pédagogie de l'alternance. Apports théoriques et méthodologiques, nombreux exercices d'application s'appuyant sur des cas d'entreprise, pédagogie active et participative.

Modalités d'entrée

Etude du dossier, entretien individuel de motivation et validation du projet professionnel. Inscription sur le site HUBSIDE.STORE en parallèle obligatoirement. Vous devrez réaliser une vidéo de présentation d'une minute si vous êtes retenu suite à votre entretien avec Hubside.store pour conforter votre candidature.
Les inscriptions à la Faculté des Métiers sont ouvertes de Janvier à Décembre.

Perspectives métiers

VENDEUR CONSEIL avec de réelles perspectives rapides d'évolution.

Poursuite d'études

Licence pro métiers de l'immobilier : transaction et commercialisation de biens immobiliers : Licence professionnelle
Bachelor Responsable de commerces et de la distribution :
Responsable de développement commercial : Bachelor responsable de développement commercial et du marketing opérationnel
Licence pro e-commerce et marketing numérique : Licence pro Commerce Connecté

Sessions

Bruz

- De août à juillet sur 2 ans

Nos partenaires

HUBSIDE.Store

En savoir plus
Certification professionnelle - diplôme

Intitulé : BTS - Management commercial opérationnel

Code RNCP : RNCP34031

Date et mise à jour des informations : 25/01/2023

Extrait de la description de la formation. Consultez l'intégralité des informations relatives à cette formation sur notre site internet www.fac-metiers.fr